



สื่อสารอย่างไร ให้โดนใจคนและได้ผลงาน EFFECTIVE COMMUNICATION

- ทุกวันนี้ คุณทำงานที่ต้องสื่อสารพบปะผู้คนใช่ไหม ไม่ว่าจะเป็นลูกทีม หัวหน้า หรือเพื่อนร่วมงาน ฯลฯ แล้วอะไรคือความท้าทายที่คุณเผชิญอยู่บ้าง “เหนื่อยกับการคุยกับคน, ทำไมคุยยากจังคนนี่, ทำไมเหมือนมีกำแพงขวางกั้นเวลาคุยกับคนนั้นะ, ส่งงานไปก็ทำไม่ได้ตั้งใจ, บอกให้ทำแบบนี้ ก็ไปทำอีกอย่าง, คุยกันไม่รู้เรื่องเลยกับคนเนี่ย ทั้งเหนื่อย ทั้งเบื่อ, ทำไมเหมือนเราคุยกันคนละภาษาเลย, ทำยังไงถึงจะโน้มน้าวให้เขาทำตามที่เราต้องการได้นะ, จะพูดยังไงดีเนี่ยกลัวพูดไปแล้วเดี๋ยวเขาจะไม่ชอบเรา ฯลฯ
- เสี่ยงเหล่านี้คือเสี่ยงที่เกิดขึ้นในหัวคุณใช่ไหม ถ้าใช่...หลักสูตรนี้ช่วยคุณได้ ต่อให้วันนี้คุณจะรู้สึกว่าคุณนี่ช่างไม่เก่งเรื่องการสื่อสารกับคนเอาเสียเลย อย่าท้อใจไป เพราะการสื่อสารเป็นทักษะที่ฝึกกันได้ ยิ่งไงคุณก็จะทำได้ดีขึ้นกว่าเดิมแน่นอนเมื่อคุณได้เข้าใจเคล็ดลับของมัน และได้ฝึกทักษะการสื่อสารอย่างถูกวิธีในหลักสูตรนี้
- หรือถ้าคุณรู้สึกว่าตัวเองมีพื้นฐาน มีทักษะในเรื่องคนอยู่เหมือนกัน คุณก็จะได้ต่อยอดจุดแข็งของคุณให้มากขึ้นไปอีกสุดท้ายแล้ว สิ่งที่คุณจะได้รับคือ ผลลัพธ์ที่คุณปรารถนาทั้งในเรื่องงานและเรื่องคน

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- หัวหน้า ที่มีลูกทีมต้องดูแล
- ผู้ที่ทำงานติดต่อสื่อสารกับผู้คน
- ผู้ที่สนใจพัฒนาทักษะในการสื่อสารกับคนให้ดีขึ้น

วัน เวลา และสถานที่

วันเสาร์ที่ 10 พฤศจิกายน 2561

เวลา 09.00-16.00 น. (ลงทะเบียน 08.30 น.)

ห้องฝึกอบรม

บริษัท เอช อาร์ เซ็นเตอร์ จำกัด

อัตราค่าอบรมท่านละ:

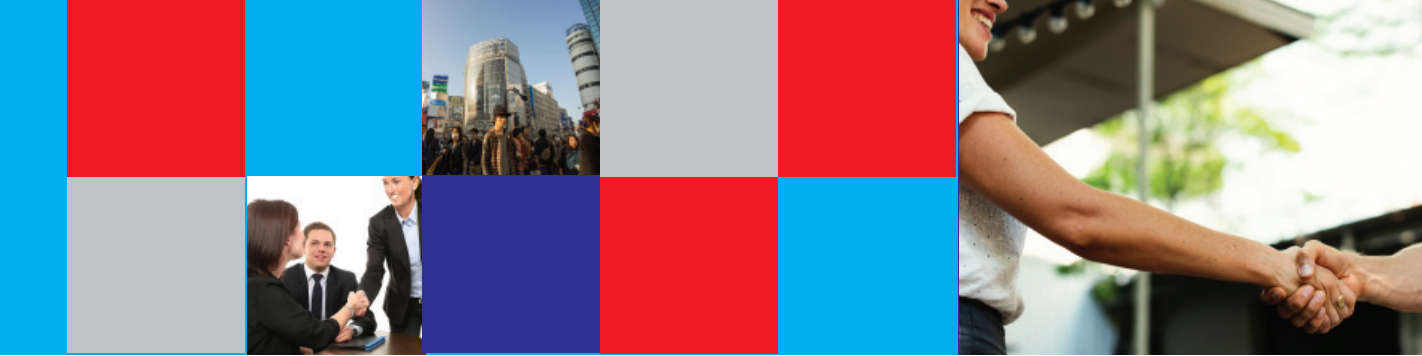
สมาชิก 2,600 บาท + VAT 182 รวม 2,782 บาท / บุคคลทั่วไป 3,000 บาท + VAT 210 รวม 3,210 บาท

ชำระเงินก่อนวันที่ 3 พ.ย. 2561 ลด 200 บาท

วิทยากร

อาจารย์ธัญญา วงศ์อานิชจุกุล

- Executive Coach, Trainer สอนทักษะการโค้ชขององค์กรชั้นนำ
- Professional Certified Coach (PCC), International Coach Federation (ICF)
- Certified Professional Coach in Transformative Coaching
- Practitioner of Neuro-Linguistic Programming (NLP)



หัวข้อการฝึกอบรม

- มุมมองวิธีคิดของการเป็นนักสื่อสารที่ดี
- ทักษะในการสร้างความสัมพันธ์ และความไว้วางใจ กับคู่สนทนา
- ทักษะในการเป็นผู้ฟังที่ดี เพื่อการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ
- ทักษะการใช้คำพูดอย่างเหมาะสม เพื่อการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ
- เทคนิคการโน้มน้าวใจคู่สนทนา
- การรับมือสถานการณ์ ในการสนทนาที่เกิดความขัดแย้ง

หลักสูตรฝึกอบรม “สื่อสารอย่างไร ให้โดนใจคนและได้ผลงาน” (วันที่ 10 พ.ย. 2561)

1. ชื่อ-นามสกุล.....	2. ชื่อ-นามสกุล.....		
ตำแหน่ง.....	ตำแหน่ง.....		
E-mail.....	E-mail.....		
มือถือ.....	มือถือ.....		
ชื่อและที่อยู่บริษัทสำหรับออกใบกำกับภาษี			
บริษัท	เลขประจำตัวผู้เสียภาษี..... สาขา		
ที่อยู่		
ประเภทธุรกิจ.....	โทรศัพท์	ต่อ.....	โทรสาร.....
ผู้ติดต่อ	E-mail	มือถือ

กรุณาชำระค่าฝึกอบรมก่อนวันงาน

โอนเงิน หรือเช็คขีดคร่อมในนาม บริษัท เอช อาร์ เซ็นเตอร์ จำกัด หรือ HR Center Co., Ltd.

- ธนาคารกรุงเทพ สาขาสี่แยกบางนา บัญชีกระแสรายวัน เลขที่ 2403005727
- ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาศรีนครินทร์ (กรุงเทพฯกรีฑา) บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 0802359647
- ธนาคารกรุงศรีอยุธยา สาขานนทบุรี (กรุงเทพฯกรีฑา) บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 3071269091

1. บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเก็บค่าใช้จ่ายเพิ่มหากมีค่าธรรมเนียมในการโอนเงินเกิดขึ้น

2. ค่าธรรมเนียมในการโอนเงิน (ถ้ามี) ผู้โอนเงินต้องเป็นผู้ชำระค่าธรรมเนียมเอง

- กรณีชำระเงินสดหน้า กรุณา Fax สำเนาใบโอนเงิน โดยระบุชื่อบริษัท ชื่อหลักสูตร พร้อมเอกสารหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% มาที่บริษัทก่อนวันฝึกอบรม
- เอกสารหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% กรุณานำมาในวันฝึกอบรม มิฉะนั้น จะต้องชำระค่าฝึกอบรมเต็มจำนวน
- บริษัท เอช อาร์ เซ็นเตอร์ จำกัด 52/37 ซอยกรุงเทพกรีฑา 15 ถนนกรุงเทพกรีฑา แขวงทับช้าง เขตสะพานสูง กรุงเทพฯ 10250 เลขที่ประจำตัวผู้เสียภาษี 13 หลัก 0105540023934 สำนักงานใหญ่

หมายเหตุ กรณียกเลิกการเข้าฝึกอบรมกรุณาแจ้งล่วงหน้า 7 วันก่อนวันฝึกอบรม มิฉะนั้นจะต้องชำระ 30% ของราคาค่าฝึกอบรม